



Ismaël Gashi
Commercial B2B

- +41 79 918 08 08
- i.gashi@pm.me
- linkedin.com/in/ismaelgashi
- https://gashi.pro
- 1565 Missy



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- dès 09.2024 **Agent immobilier**
Neho - Romandie & Mittelland
- Gestion complète du cycle de vente immobilière, de l'estimation à la signature
 - Prospection ciblée (inbound & relances) pour élargir le portefeuille
 - Coordination visites virtuelles, photos et dossiers notariaux
- 2019 - 2024 **Business developer**
infoprime.ch - Economies.ch Sàrl
- Conception et maintenance de comparateurs d'assurance PHP/JS
 - Génération de leads qualifiés via SEO/SEA & réseaux sociaux
- 2017 - 2019 **Consultant en prévoyance santé**
Axa Assurances
- Lancement avec succès de la branche AXA Health en Romandie
 - Formation de > 35 conseillers multibranches aux produits santé
- 2013 - 2017 **Manager & fondateur**
Syntesis Management SA | Economies.ch Sàrl
- Recrutement/formation des conseillers; +45% CA en 18 mois
 - Gestion et management des équipes de vente
 - Acquisition de > 3000 clients (assurances & hypothèques)
- 2009 - 2013 **Project Manager**
Xpert Conseils SA & Xpert Immo SA
- Créé deux sociétés (conseil & promotion immobilière) et structuré l'équipe
 - > 10 000 clients acquis en assurance
 - Création et vente de plusieurs projets immobiliers
- 2006 - 2009 **Support technique**
The BeeCompany | Swisscom partner
- Support technique pour le compte de Swisscom
 - ADSL, VDSL et Bluewin TV. FRA / EN / DE
- 2003 - 2006 **Conseiller en assurance**
ACG Consulting Sàrl
- Promotion et vente de solutions d'assurance



FORMATIONS ET DIPLÔMES

- 2023 ● **Marketing Digital & Réseaux sociaux**
Cadschool
Diplôme en marketing digital et réseaux sociaux
- 2020 ● **Développeur web full stack** 
Le Wagon
Certificat de développeur web full stack (Ruby on Rails).
- 2003 ● **CFC de gestionnaire de vente**
Vêtements Excelsior SA



A PROPOS

Vendeur B2B et B2C depuis près de 20 ans dans l'assurance, le financement et l'immobilier. J'aide les clients à booster leur business en mixant vente conseil, marketing web et analyse de données. Pédagogue, je rends les solutions techniques accessibles et je pilote des projets multicanaux. Toujours à la recherche d'efficacité, j'optimise les process via le CRM et l'automatisation. Français natif; anglais courant; allemand B1.



COMPÉTENCES

- Vente & prospection B2B
- Négociation et closing
- Gestion de portefeuille clients & relationnel
- CRM & reporting commercial
- Marketing digital: SEO/SEA, création de contenu
- Analyse de données (GA4, Looker Studio)
- Leadership & formation d'équipes commerciales
- Organisation d'événements & présentations



LANGUES

- Français** Langue maternelle
- Anglais** B2
- Allemand** B1 - Progression active



LOISIRS

Société de Tir de Missy

- Tir en campagne
- Aide organisationnel

Société Mensa

Développement web