



Ismaël Gashi
Business developer

- +41 79 918 08 08
- i.gashi@pm.me
- linkedin.com/in/ismaelgashi
- https://gashi.pro
- 1565 Missy



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- dès 2019 Business developer**
infoprime.ch - Economies.ch Sàrl
- Développement et maintien d'un comparateur d'assurance infoprime.ch ainsi que economies.ch
 - Génération et vente de leads obtenus via les plateformes web et réseaux sociaux
 - Créations de sites web Wordpress
 - SEO et copywriting
 - Marketing digital
- 2017 - 2019 Consultant en prévoyance santé**
Axa Assurances
- Promotion et vente de produits santé de la branche AXA Health.
 - Soutien de vente pour les collaborateurs toute branche.
- 2013 - 2017 Manager & fondateur**
Syntesis Management SA | Economies.ch Sàrl
- Recrutement et formation du personnel au sein de ma société de conseil en assurance
 - Gestion et management des équipes de vente
 - Acquisition de près de 3000 nouveaux clients
 - financements hypothécaires et assurances
- 2009 - 2013 Project Manager**
Xpert Conseils SA & Xpert Immo SA
- Dirigé la création de deux sociétés, construction et gestion du personnel et mise en place des infrastructures
 - Recrutement et formation du personnel, développement d'une équipe résultant l'acquisition de plus de 10 000 nouveaux clients en assurance
 - Création et vente de plusieurs projets immobiliers
- 2006 - 2009 Support technique**
The BeeCompany
- Support technique pour le compte de Swisscom
 - ADSL, VDSL et Bluewin TV. FRA ANG ALL
- 2003 - 2006 Conseiller en assurance**
ACG Consulting Sàrl
- Promotion et vente de produits santé pour plusieurs compagnie d'assurance.



FORMATIONS ET DIPLÔMES

- 2023 ● Marketing Digital & Réseaux sociaux**
Cadschool
Diplôme en marketing digital et réseaux sociaux
- 2020 ● Développeur web full stack** 
Le Wagon
Certificat de développeur web full stack (Ruby on Rails).
- 2003 ● CFC de gestionnaire de vente**
Vêtements Excelsior SA



A MON PROPOS

Professionnel expérimenté en vente directe et marketing digital, avec une solide expérience de près de 20 ans dans l'assurance.

Compétent en négociation, gestion de portefeuille clients et développement commercial. Capable de communiquer en français, anglais et allemand, je suis motivé par les défis et l'optimisation des processus commerciaux.



COMPÉTENCES

- Service à la Clientèle
- Gestion de Portefeuille Clients
- Négociation et Vente
- Développement Commercial
- Recrutement et Formation du Personnel
- Leadership et Gestion d'Équipe
- Gestion de Projet, Méthodologies Agiles
- Présentation de Projets
- Analyse de Données
- Marketing Digital, SEO
- Médias Sociaux
- Création de Contenu, Rédaction
- Organisation et Planification d'Événements



LANGUES

- Français** Langue maternelle
- Anglais** B2
- Allemand** B1



LOISIRS

Société de Tir de Missy

- Tir en campagne
- Aide organisationnel

Société Mensa

Développement web